

# PRZEGLĄD PRASY PORTUGALSKIEJ

## \* GOSPODARKA \*

nr 9/2015

23 lutego – 1 marca 2015 r.



### AMBASADA RP W LIZBONIE WYDZIAŁ PROMOCJI HANDLU I INWESTYCJI

Rua António de Saldanha N° 48 | Lizbona | Portugalia

Tel. (00351) 21 301 3327 | Fax. (00351) 21 301 2870

e-mail: lisboa@trade.gov.pl | www.lisbon.trade.gov.pl



**Polska**

## I. PORTUGALSCY INWESTORZY DZIAŁAJĄCY W POLSCE, DWUSTRONNA WSPÓLPRACA GOSPODARCZA

### 1. Novo Banco

Po tym jak Bank Portugalii przekazał Komisji ds. Rynku Papierów Wartościowych (CMVM) sprawę papierów dłużnych upadłej spółki GES subskrybowanych przez klientów BES, CMVM uznała, że Novo Banco powinien zrekompensować straty poszkodowanych inwestorów.

Należy przypomnieć, że, w przeciwieństwie do pierwszego stanowiska Nowego Banku, kiedy przyjęto spłatę klientów indywidualnych, aktualne jest bardziej defensywne, a prezes Novo Banco, Stock da Cunha zaznaczył, że rozwiązanie nie będzie proste, biorąc pod uwagę, że rekompensata klientów może zaszkodzić obecnej kondycji finansowej banku.

Istnieje niezgodność między Bankiem Portugalii a CMVM. Bank Portugalii postuluje za przeniesienie tego obowiązku na BES, zły bank”, który pozostał z aktywami wysokiego ryzyka i obecnie nie posiada środków na spłatę niniejszych papierów dłużnych. Również Stock da Cunha uważa, że Novo Banco nie powinien ponosić odpowiedzialności za transakcje poczynione przez dawny BES ani narażać swojej rentowności i wypłacalności.

Komisja CMVM zapowiedziała już, że użyje wszelkich przysługujących jej narzędzi prawnych, aby zapewnić ochronę praw inwestorów. Chodzi o 527 mln euro – dla 2500 klientów. Sprawa jest dość kontrowersyjna, jako że poszkodowani klienci okupują od wielu dni oddziały Novo Banco.

*(Diário Económico, Observador)*

### 2. BCP

Bank BCP podał do wiadomości, że bierze pod uwagę ewentualną sprzedaż banku internetowego ActivoBank.

BCP ocenia obecnie różne strategie działania co do dalszego rozwoju bądź sprzedaży ActivoBank, dlatego też nie jest jeszcze pewne, czy dojdzie do jakiegokolwiek operacji finansowej na tym polu. Bank zaznacza, że celem tej analizy jest troska o wzrost wartości banku i obiecuje w odpowiednim czasie podać do wiadomości wszelkie istotne na ten temat informacje.

W marcu zeszłego roku BCP był już gotowy do możliwych rozmów na temat sprzedaży ActivoBank przy okazji transakcji dotyczących innych aktywów. Nie doszło jednak do żadnych wiążących rozmów.

Activo Bank, reprezentowany przez Nelsona Machado, jest kontrolowany w 100% przez BCP. Rozpoczął działalność jako platforma inwestycyjna prawie wyłącznie przeznaczona dla osób prywatnych, rozwijając się do poziomu banku, z kilkoma oddziałami. W 2014 roku osiągnął zyski o wartości 5 mln euro.

Według najnowszego zestawienia największych banków *The Brand Finance Banking 500* pod względem wartości marek, opublikowanego przez magazyn *The Bankier*, Bank BCP Millennium wyprzedził bank Caixa Geral de Depósitos (CGD) i reprezentuje najwyższą wartość marki spośród banków portugalskich. BCP wspiął się o 12 pozycji w rankingu, zajmując 213. miejsce (216. miejsce CGD i 363. miejsce bank BPI). Spośród trzech najważniejszych banków krajowych, które znalazły się na liście top 500, jedynie Millennium bcp zdołał awansować, osiągając roczny wzrost wartości w wysokości 16%, tj. 605 mln dolarów (539,7 mln euro). W rankingu w górę przesunął się również polski Bank Millennium, o 11 pozycji, plasując się ostatecznie na 339. miejscu, z wartością marki 295 mln dolarów (263,2 mln euro) i rocznym wzrostem jej wartości o 9%.

*(Diário Económico, Diário de Notícias, Jornal de Negócios)*

### **3. Jerónimo Martins**

Grupa Jerónimo Martins potwierdza, że nowy plan ekspansji w Polsce wiąże się ze zwolnieniem zbiorowym 136 pracowników Biedronki. Oficjalne źródła informacji ujawniają, że grupa przyjęła jako cel na lata 2015-2017 otwarcie 300 nowych sklepów w Polsce (dla porównania w ciągu ostatnich 3 lat otwarto 700 takich sklepów).

To właśnie w obliczu nowego planu Jerónimo Martins Polska zainicjował proces zwolnień dotyczący 136 współpracowników należących do ekip pracujących nad rozwojem strategii ekspansji, które zostaną zredukowane w wyniku planów inaugurowania mniejszej ilości sklepów. Zwolnienia nie będą mieć wpływu na pracowników pozostałych w 2 500 sklepów i 13 centrów dystrybucyjnych firmy.

Jerónimo Martins dodaje, że wszystkim pracownikom objętym zwolnieniem zostanie zaoferowany pakiet odszkodowań, który zdecydowanie przewyższa ten ustanowiony przez polskie prawo, co więcej, zawiera program aktywizacji zawodowej (outplacement).

Pomimo zwolnień Biedronka zachowuje swoją silną pozycję w sektorze i zamierza zainwestować od 700 do 800 mln euro w latach 2015-2017.

*(Diário Económico)*

### **4. EDP Renováveis (EDPR)**

EDPR zakończyła rok 2014 zyskami w wysokości 126 mln euro, co stanowi spadek o 7% w stosunku do roku poprzedniego. João Manso Neto, prezes EDPR, uzasadnia ten wynik negatywnym wpływem, jaki miały na rezultaty firmy zmiany regulacyjne wprowadzone w Hiszpanii.

Przychody firmy osiągnęły poziom 1,2 mld euro, czyli o 40 mln euro (3%) mniej niż w 2013 roku, głównie z powodu najniższej średniej ceny w Europie i różnic walutowych. Średnia cena sprzedaży w tym okresie była o 6% niższa niż w 2013 roku, w wysokości 59 euro/MWh, ze względu na negatywny wpływ najniższej ceny w Europie (10% niższa

niż w 2013 roku), a także zmian regulacyjnych w Hiszpanii. Złagodzone to zostało wzrostem cen w Ameryce Północnej (ponad 5%) i Brazylii (ponad 12%).

Zysk EDPR przed odliczeniem odsetek, podatków i amortyzacji (EBITDA) zmniejszył się o 17 mln euro do 903 milionów.

Pod względem produkcji w 2014 roku spółka zarządzała w sumie 9,0 GW w 10 krajach, z czego 8,1 GW objęte konsolidacją metodą pełną i 886 MW skonsolidowane przy stosowaniu metody praw własności - 533 MW przez konsorcjum Eólicas de Portugal i 353 MW udziały w Hiszpanii i USA. EDPR zwiększyła ponadto swoją moc zainstalowaną w 2014 roku o 471 MW, z czego 70% w USA. Wynik finansowy netto spadł o 5% w stosunku do roku 2013 do 250 mln euro. Wynik z tytułu odsetek wzrósł o 3% przy wzroście średniego zadłużenia netto o 4%.

EDPR zrealizowała więcej niż 60% wartości obrotu aktywami założonej na lata 2014-2017, co stanowi 0,7 mld euro, poprzez sprzedaż udziałów mniejszościowych na rzecz Fiera Axium (sierpień 2014, USA), EFG Hermes (październik 2014, Francja) i Northleaf (grudzień 2014, Kanada). Jeszcze w 2014 roku firma otrzymała wpływy z transakcji z EFG Hermes (160 mln euro) i Northleaf (17 mln euro), podczas gdy wartość transakcji z Fiera Axium (343 mln euro) zostanie przekazana w pierwszym kwartale 2015.

Ze sprawozdania finansowego spółki za rok 2014 wynika także, że firma wyprodukowała 19,8 TWh czystej energii (o 3% więcej niż 2013), z uwagi na większą wydajność w tym okresie (+0,6 TWh) oraz stabilniejsze niż w roku poprzednim zasoby wiatrowe (30% współczynnik wykorzystania mocy).

Inwestycje netto spółki wyniosły w 2014 roku 515 mln euro, tj. 33 mln euro mniej niż w roku poprzednim. Dług netto wzrósł o 14 mln euro do poziomu 3,28 mld euro.

W roku bieżącym EDP Renováveis planuje zwiększyć ilość inwestycji w nowe farmy wiatrowe. Plan strategiczny grupy ustanowiony do 2017 roku przewiduje średni roczny wzrost zainstalowanej mocy o 500 MW, wartość, która w 2015 roku wzrośnie do 600 MW, z czego 400 MW znajduje się już w trakcie budowy.

Rynkiem priorytetowym pozostają przede wszystkim Stany Zjednoczone, natomiast w Ameryce Południowej Brazylia i Meksyk.

Dzięki mocy zainstalowanej w wysokości 9000 MW EDP Renováveis jest dzisiaj trzecim największym producentem energii wiatrowej na świecie.

W ciągu najbliższych lat, przy obecnych regulacjach rynkowych, straty, EDPR przewiduje średnie roczne straty rzędu 30 mln euro, które ma zamiar złagodzić poprzez wprowadzenie odpowiedniej polityki dywersyfikacji geograficznej i postawienie na jakość aktywów.

*(Jornal de Negócios, Público, Diário Económico)*

## **5. Brisa – więcej wpływów i więcej zysku**

Brisa zamknęła rok 2014 zyskami w wysokości 41,8 mln euro, czyli o 52% więcej niż w roku poprzednim. Do dobrych wyników przyczynił się wzrost przychodów z opłat drogowych (5,5%), które w sumie wyniosły 451,1 mln euro.

Marża EBITDA wyniosła 73,5%, czyli o 1,4 punktów procentowych więcej w stosunku do roku 2013. EBIT przedsiębiorstwa (operacyjny próg rentowności) wyniósł 182,3 mln euro, zwiększając się o 20 mln EUR w porównaniu do roku 2013.

Ten największy koncesjonariusz autostrad w Portugalii zamknął rok ubiegły wzrostem o 4,5% średniego dziennego ruchu drogowego, dzięki czemu przychody Brisa z opłat

drogowych Brisa zwiększyły się o 5,5% do 451,1 mln euro. Wzrost ten był głównie możliwy dzięki nowo wybudowanym autostradom A2 i A6.

*(Jornal de Negócio, Diário Económico)*

## **II. INNE INWESTYCJE I KONTRAKTY ZAGRANICZNE FIRM PORTUGALSKICH**

### **1. Galp Energia**

Galp znowu znalazł się w centrum zainteresowania organów ochrony konkurencji. Początek miesiąca zakończył grzywną w postaci 9,3 mln euro nałożoną przez Urząd ds. Ochrony Konkurencji (AdC). Grzywna odnosi się do zarzutów nadużycia zasad konkurencji na rynku gazu w butlach. Regulator rozpoczął już w 2014 roku dochodzenie w sprawie relacje handlowych między spółkami grupy Galp i odsprzedawcami i dystrybutorów gazu w butlach.

Według regulatora dochodzenie wykazało, iż spółki zależne Galp Energia zakazują swoim dystrybutorów LPG w butlach sprzedaży poza obszar geograficzny określony w umowie, co uniemożliwia im konkurowanie z innymi dystrybutorami zlokalizowanymi w okolicznych terytoriach.

Ponadto hiszpańska Komisja ds. Rynku i Konkurencji (CNMC) nałożyła na Galp grzywnę pieniężną w wysokości 800 tys. euro podając jako przyczynę rzekome ustalanie cen z konkurentami na rynku paliw.

Koncern nie przyznaje się do zarzutów i będzie odwoływał się sądowo od tej decyzji. W sumie grzywna CNMC dotyczy pięciu spółek i opiewa na łączną kwotę 32,4 mln euro, przy czym największa część przypada na Repsol (20 mln euro) euro. W dalszej kolejności są Cepsa (10 mln) euro, Disa (1,3 mln euro) oraz Meroil z najmniejszą grzywną w wysokości 300 tys. euro.

*(Jornal de Negócios, Diário Económico)*

+++