

PRZEGLĄD PRASY PORTUGALSKIEJ

* GOSPODARKA *

nr 21/2015

18 – 24 maja 2015 r.



AMBASADA RP W LIZBONIE WYDZIAŁ PROMOCJI HANDLU I INWESTYCJI

Rua António de Saldanha N° 48 | Lizbona | Portugalia

Tel. (00351) 21 301 3327 | Fax. (00351) 21 301 2870

e-mail: lisboa@trade.gov.pl | www.lisbon.trade.gov.pl



Polska

I. PORTUGALSCY INWESTORZY DZIAŁAJĄCY W POLSCE, DWUSTRONNA WSPÓLPRACA GOSPODARCZA

1. BCP

Zgodnie z oficjalnym komunikatem zarządu banku BCP, Millennium bcp Asset Management został sprzedany hiszpańskiej grupie Corretaje e Información Monetária y de Divisas (CIMD) za kwotę 15,75 mln euro. Obie firmy zawarły umowę już w październiku 2014 roku na sprzedaż całości kapitału zakładowego Millennium Asset Management. Transakcja ta jest następstwem porozumienia podpisanego pomiędzy BCP, Dyrekcją Generalną ds. Konkurencji Komisji Europejskiej, a także władzami portugalskimi w sprawie planu restrukturyzacji banku.

Zgodnie z wymogami Brukseli, w wyniku tej transakcji BCP będzie mógł angażować się w dystrybucję krajowych i zagranicznych funduszy inwestycyjnych, co spowoduje znaczne poszerzenie oferty produktów inwestycyjnych, wybranych na podstawie obiektywnych kryteriów efektywności i jakości zarządzania.

W oświadczeniu z dnia 18 maja, BCP stwierdza, że zostanie utrzymana obecna oferta funduszy inwestycyjnych zarządzanych przez Millennium Asset Management we wszystkich kanałach i sieciach dystrybucyjnych Millennium bcp. Bank dodał, że polityka inwestycyjna i charakter funduszy inwestycyjnych zarządzanych przez Millennium bcp Asset Management nie zostaną zmienione z powodu przejęcia spółki przez CIMD, a klienci Millennium bcp nadal będą mogli subskrybować i mieć dostęp do informacji i do 18 funduszy inwestycyjnych. 31 marca 2015 roku Millennium Asset Management zarządzał aktywami o wartości 1590 mln euro w funduszach inwestycyjnych, co stanowi 13,2% udział w rynku krajowym.

(Jornal de Negócios)

2. Novo Banco (NB)

Pięciu kandydatów zainteresowanych zakupem NB (Santander, Fosun, Apollo, Anbang i Cerberus) rozpoczęło już rozmowy z instytucją, które powinny się toczyć do czerwca tego roku. Celem jest osiągnięcie wartości sprzedaży 4,9 mld euro.

Proces sprzedaży przebiega jak na razie zgodnie z planem i nie przewiduje się jego przyspieszenia, przede wszystkim ze względu na złożoność procesu *due dilligence* realizowanego przez kandydatów. W ten sposób nabywca zostanie najprawdopodobniej ogłoszony pod koniec pierwszej połowy tego półrocza. Jednym z tematów, który bank

musi omówić na posiedzeniach z kandydatami, jest ryzyko wystąpienia postępowań sądowych bądź roszczeniowych, jak np. w sprawie papierów komercyjnych GES sprzedanych klientom detalicznym dawnego BES. Stowarzyszenie poszkodowanych klientów dało w ostatnich tygodniach jasno do zrozumienia, że nowy właściciel Novo Banco odziedziczy poważny problem związany ze spłatą tych klientów. Obecny prezes NB ponownie oświadczył w komunikacie dla prasy, że w końcowej fazie sprzedaży bank nie posiada kompetencji, aby zdecydować o zwrocie 527 mln euro 2500 dawnym klientom BES.

W tej kwestii wypowiedział się także Europejski Bank Centralny (EBC) zaznaczając, że do niego należy ostatnie słowo co do wprowadzenia jakiegokolwiek rozwiązania problemu spłaty ww. Klientów, nie wyrażając zgody, aby Novo Banco rekompensował poszkodowanych inwestorów BES, jako że naruszyłoby to hierarchię wierzycieli przewidzianą w europejskich przepisach dotyczących postępowania naprawczego wobec banków. Podobnie jak portugalski bank centralny, EBC akceptuje ewentualne rozwiązania handlowe, pod warunkiem, że nie wpłyną one na wskaźniki Novo Banco, ani nie będą stanowić odszkodowania za wyrządzone szkody.

(Diário Económico)

3. EDP Renováveis

Firma EDP Renováveis sfinalizowała sprzedaż udziałów mniejszościowych, które posiadała w farmach wiatrowych w Brazylii na rzecz CWEI Brasil kontrolowanej przez chińską China Three Gorges (CTG), która posiada 21,35% kapitału zakładowego grupy EDP. Transakcja ogłoszona w grudniu 2014 roku czekała do tej pory na ostateczną zgodę regulatora rynku.

W swoim oświadczeniu dla rynku kapitałowego, EDP poinformowała, że CWEI Brasil pozostanie w ten sposób w posiadaniu 49% udziałów, inwestując w sumie 385,7 milionów reali, wliczając dopłaty do kapitału już dokonane i przyszłe związane z zakończeniem realizowanych projektów, szacowane na 86,8 mln reali.

Te inwestycje CWEI Brasil wchodzi w zakres umowy o partnerstwie strategicznym, w odniesieniu do całości inwestycji o wartości 2 mld euro realizowanej przez CTG (w tym współfinansowanie nakładów inwestycyjnych) w projekty w zakresie energii odnawialnych.

W Hiszpanii grupa EDP, jak również inne portugalskie przedsiębiorstwo - Galp Energia, znajdują się na długiej liście firm, które rozpoczęły bitwę prawną przeciwko Funduszowi Efektywności Energetycznej, nowemu instrumentowi stworzonemu w kontekście silnej presji regulacyjnej, który w tym roku planuje opodatkować działające na tym rynku firmy energetyczne na łączną kwotę około 243 mln euro.

EDP, czwarty największy operator energii elektrycznej w Hiszpanii, skarży się, że zmiany wprowadzone w ostatnich miesiącach kosztowały firmę ponad 300 mln euro. Wpływ nowych przepisów dotyczących efektywności energetycznej wymaga od firm zaoszczędzenia w ciągu roku energii odpowiadającej 1,5% jej rocznej sprzedaży, mierzonej w kategoriach energetycznych. Wartość, która zostanie przekazana na działania w zakresie efektywności energetycznej.

Źródła branżowe szacują koszt opodatkowania dla EDP w wysokości wielu milionów euro, z pewnością powyżej 10 mln euro, jakie przewidziano w przypadku Galp.

Hiszpania, podobnie jak inne kraje europejskie, jest zobowiązana do wypełnienia do końca tej dekady celów efektywności energetycznej nałożonych przez Komisję Europejską, która pozostawia państwom członkowskim swobodę wyboru działań, aby je osiągnąć, które do tej pory znajdowały się w rękach firmy.

Fala protestów, które szybko się rozpowszechniły w całej branży, obejmuje od największego hiszpańskiego koncernu naftowego Repsol, któremu przypada 44 mln euro do zapłaty, aż po grupy E.ON Espanha, Acciona, czy Cepsa, Shell i BP.

EDP nie ujawniając kwoty, która przypadła jej do zapłaty, oznajmiła, że opracowuje zestaw konkretnych projektów na rzecz promocji efektywności energetycznej, w tym Save2Compete. Jest to rozwiązanie, które firma wprowadziła w Portugalii w 2012 roku, we współpracy z Confederação Empresarial de Portugal i Bankiem BPI, o wartości 20 mln euro, i powtórzyła w tym samym roku w Hiszpanii, gdzie osiągnięto porozumienie z Federacją Przedsiębiorców Asturii. Program oparty jest na modelu biznesowym, w którym EDP ponosi niektóre lub wszystkie koszty rozwoju i wdrażania zintegrowanych projektów efektywności energetycznej w firmach członkowskich. Usługa jest płatna przez klientów dzieląc odpowiednią wartość uzyskanych oszczędności. W 2014 roku EDP zainwestowała w Hiszpanii 4,5 mln euro w Save2Compete i w efektywne projekty oświetlenia publicznego. W tym roku nakłady wyniosły już 1,6 mln euro. Dlatego właśnie, jak wyjaśnia EDP, wkład do Funduszu Energetyki, który wciąż nie ma projektów, stanowi w praktyce dodatkowy podatek od firm, który poniosą klienci, bez korzyści dla nich. W tym kontekście, EDP uważa, że bardziej skuteczne byłoby inwestowanie tych pieniędzy bezpośrednio w projekty w zakresie efektywności energetycznej i/lub stworzenie rynku certyfikatów efektywności energetycznej.

(Jornal de Negócios)

4. Mota-Engil

Mota Engil zamknęła pierwszy kwartał bieżącego roku zyskiem netto w wysokości 3,4 mln euro, co oznacza spadek o 53,7% w porównaniu do analogicznego okresu 2014 roku, kiedy to zyski wyniosły 7,33 mln euro.

Według oświadczenia przesłanego przez firmę do portugalskiej Komisji ds. Rynku Papierów Wartościowych (CMVM), obroty w Afryce spadły prawie o 20%, do 187 mln euro, a więc poniżej wartości zarejestrowanej w zamówieniach w Europie, co stanowi odwrotną sytuację niż w pierwszym kwartale ubiegłego roku.

Z poszczególnych rynków, na których działa firma, Afryka poniosła największe straty, natomiast wzrost obrotów odnotowano w Europie (11% do 197 mln euro) i Ameryce Łacińskiej (21,4% do 123 mln euro). Całkowita wartość obrotów wyniosła 483 mln euro, nieco poniżej 487,7 mln euro osiągniętych rok wcześniej. EBITDA spadł o 13,5% do 65,4 mln euro

(Jornal de Negócios)

5. MSF

Jak donosi dziennik ekonomiczny *Diário Económico*, firma MSF - Moniz da Maia, Serra & Fortunato przeżywa trudności finansowe, co dotyka między innymi pracowników i dostawców, gdzie dochodzi do zaległości w wypłacie wynagrodzeń i innych zobowiązań. Trudności finansowe MSF doprowadziły do zawieszenia niektórych kontraktów budowlanych w kraju. Mimo że na arenie międzynarodowej działalność grupy rośnie, to trudności w repatriacji zysków do Portugalii, zwłaszcza z rynków afrykańskich (Angola i Gwinea Równikowa), nie pozwalają na rozwiązanie problemów finansowych. Zarząd firmy podkreślił jednakże, że nie istnieją długi wobec fiskusa a portfel zamówień, zwłaszcza za granicą, wynosi powyżej miliarda euro, co pozwala firmie na spokojne prowadzenie działalności.

(Diário Económico)

II. INNE INWESTYCJE I KONTRAKTY ZAGRANICZNE FIRM PORTUGALSKICH

1. Galp Energia

Galp ubiega się o meksykańskie koncesje naftowe. Rynek ten jest nowością w strategii internacjonalizacji i dywersyfikacji ryzyka portfela aktywów spółki, obecnie silnie skoncentrowanej na Brazylii, Angoli i Mozambiku. Meksyk jest obecnie jednym z 10 największych producentów ropy naftowej.

Wraz z zaplanowanym przez władze meksykańskie na 15 lipca otwarciem pierwszych propozycji poszukiwania i wydobycia ropy dla bloków przybrzeżnych, po którym nastąpi kolejne w dniu 30 listopada tego roku, Galp jest jedną z 34 firm, które zostały wstępnie zakwalifikowane do pierwszej tury.

(Diário Económico)

+++